



# LOHMÜLLER & COMPANY

— R E A L E S T A T E —



Die Lohmüller & Company GmbH mit Sitz am Isartorplatz, in bester Innenstadtlage Münchens ist ein erfahrener und professioneller Immobilien-Dienstleister, dessen Dienstleistungsspektrum klar am Lebenszyklus der Immobilie orientiert ist. Wir sind eines der führenden Immobilienmakler-Unternehmen für den Verkauf, die Vermietung und Bewertung von hochwertigen Immobilien und wohnwirtschaftlichen Projekten in München.

Zur Erweiterung unseres dynamischen Teams ausgewählter Experten, suchen wir derzeit eine Persönlichkeit mit hoher Vertriebsaffinität für den Geschäftsbereich Transaction-Management im Residential Sales Department.

## IHRE AUFGABEN:

- Sie begleiten und organisieren bei L&C den gesamten Verkaufsprozess hochwertiger Immobilien u. wohnwirtschaftlicher Projekte in München und nutzen Ihr Fachwissen, um einen erfolgreichen Abschluss für alle beteiligten Parteien herbeizuführen
- Sie nutzen Ihr Netzwerk und sind in hohem Maße engagiert potentielle Verkaufsoportunitäten in der Akquisition zu nutzen - Ihnen ist der Stellenwert von Empfehlungen, ebenso wie einem seriösen und professionellen Auftreten bewusst
- Ihre Kunden überzeugen Sie mit Ihrem charismatischen Auftreten, guten Marktkenntnissen und überdurchschnittlichem/-n Fachwissen & -kompetenzen

## WAS WIR ERWARTEN:

- Sie haben Ihre Ausbildung zum Immobilienkaufmann (IHK) überdurchschnittlich gut absolviert
- Alternativ haben Sie ein Studium mit immobilienwirtschaftlichen Hintergrund oder eine Weiterbildung zum Immobilienfachwirt oder Immobilienökonom erfolgreich abgelegt
- Sie haben bereits erste Vertriebserfahrungen innerhalb der Immobilienbranche gesammelt
- Sie sind ehrgeizig, eigenständig und verfügen über eine hohe Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick sowie ein sicheres Auftreten

## WAS SIE ERWARTET:

- Sie arbeiten eigenverantwortlich und in Teamarbeit, unterstützt durch unsere Sales-Assistants und in enger Zusammenarbeit mit unseren Abteilungen Marketing und Product-Management
- Profitieren Sie von einem modernen Büro in optimaler, zentralen Lage und mit neuester Technik
- Regelmäßige Firmenevents und AfterWorks sowie ein angenehmes Betriebsklima
- Mitarbeiter-Benefits, wie z.B. bezuschusste Fitnessstudio-Mitgliedschaft, Obst-Körbe etc.
- Eine an Ihrer/m persönlichen/m Qualifikation und Engagement orientierte Vergütung, bestehend aus hohem Festgehalt sowie zusätzlich variablem Erfolgsanteil
- Überdurchschnittliche Förderung der persönlichen und fachlichen Aufstiegs- und Entwicklungsmöglichkeiten in einem wachsenden Unternehmen
- 30 Tage Urlaub sowie eine flexible Arbeitseinteilung
- Firmenwagen (BMW, Audi oder Mercedes-Benz - auch zur privaten Nutzung)
- Firmenhandy (Iphone) und Firmenlaptop (Microsoft SurfaceBook)